

Die Key-Systems GmbH ist seit 2000 als Domain-Registrar und Webhoster auf dem internationalen Markt tätig und betreut einen Kundenstamm aus über 90 Ländern weltweit. Inzwischen gehört die Key-Systems GmbH zu den Top 15 der erfolgreichsten ICANN-Registare weltweit.

Zur Verstärkung unseres innovativen Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Key Account Manager / Sales Manager (m/w)

Zu Ihren Aufgaben gehören insbesondere:

- Akquisition von Neukunden auf höchster Ebene, einschließlich Angebotserstellung und Vertragsabschluss
- Kompetente Kundenbetreuung mit Beratung der Kunden zu technischen Fragestellungen unserer Produkte
- Mitwirkung bei verkaufsfördernden Maßnahmen und Erschließung neuer Märkte
- Erstellung von Reports zur Erfolgskontrolle
- Bestimmung und Optimierung der Vertriebsprozesse, -methoden und -tools
- Mitarbeit und Teilnahme an Veranstaltungen und Messen

Ihre Qualifikation:

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium, Fachrichtung BWL oder eine vergleichbare dienstleistungsorientierte Ausbildung.
- Sie bringen mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von internetbasierten Dienstleistungen, idealerweise Kenntnisse im Bereich Domainregistrierung mit.
- Sie beherrschen die deutsche und englische Sprache in Wort und Schrift, vorteilhaft ist eine weitere Fremdsprache.
- Sie zeichnen sich durch Belastbarkeit, Verhandlungssicherheit, Durchsetzungsvermögen und Kommunikationsstärke aus.
- MS-Office Kenntnisse setzen wir ebenso voraus wie Reisebereitschaft.

Wenn Sie gerne über den Tellerrand hinausschauen, sich in einem unbürokratischen, motivierten Team weiterentwickeln möchten und eigenverantwortliches Arbeiten in einem internationalen Umfeld schätzen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin per E-Mail (als PDF-Datei) an:

jobs@key-systems.net

Ansprechpartner: Jessica Pfeiffer